

## CRIBIS: dalle informazioni ai servizi per le imprese

**CRIBIS** è la società del gruppo CRIF leader nella fornitura di informazioni economiche e commerciali e servizi a valore aggiunto per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero.

CRIBIS aiuta le aziende a vendere, incassare e crescere, supportandole tutti i giorni non solo a gestire i rischi di credito commerciale e migliorare la propria liquidità, ma anche a trovare nuove opportunità di business in tutto il mondo e a gestire efficacemente la Supply Chain e l'albo fornitori. Grazie all'esperienza maturata, CRIBIS ha messo a disposizione del mercato una suite di servizi pensati per l'integrazione dei fattori ESG nei modelli e processi di Procurement e Risk Management.

CRIBIS è uno dei principali partner del **Dun & Bradstreet Worldwide Network**, l'alleanza strategica stipulata tra D&B, leader mondiale nelle business information, e i migliori provider locali.

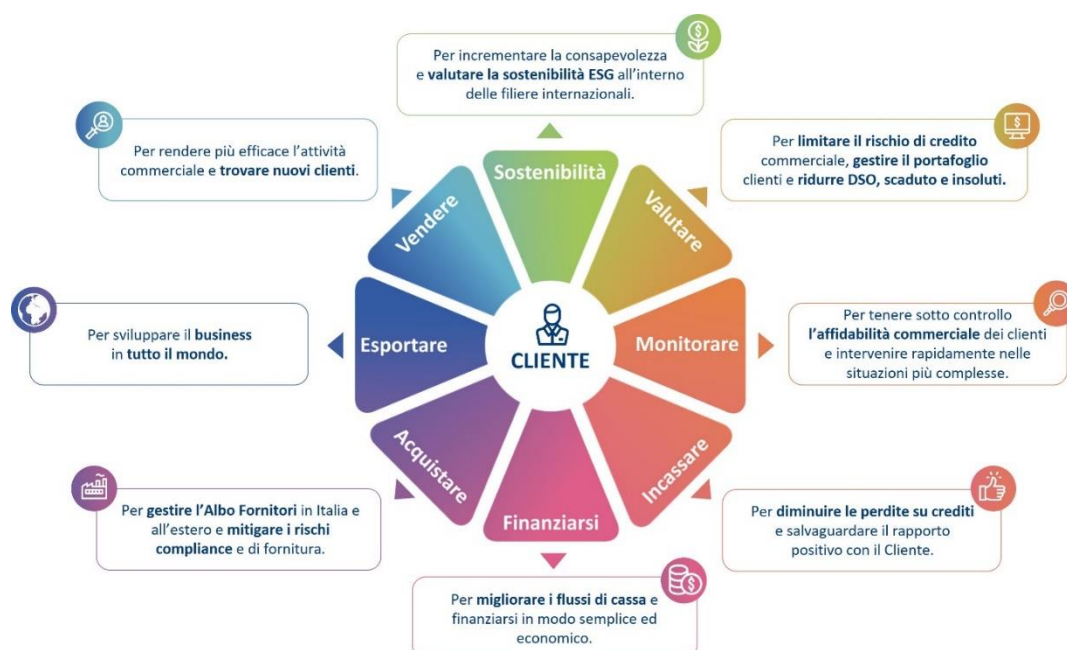
Grazie a questa partnership, CRIBIS offre accesso al più grande network globale di informazioni sulle imprese estere esistente sul mercato, mettendo a disposizione dati su oltre 500 milioni di aziende in 230 paesi.

All'approfondimento e all'accuratezza delle informazioni, unisce flessibilità tecnologica, avanzati modelli di scoring e rating e sistemi di supporto decisionale, per rispondere tempestivamente alle richieste di mercato. CRIBIS, inoltre, raccoglie milioni di esperienze di pagamento grazie a CRIBIS iTrade, al fine di rilevare le abitudini delle aziende italiane ed estere nei confronti dei propri fornitori.

**CRIBIS Credit Management (CCM)** è la società del Gruppo CRIF specializzata nella gestione in outsourcing dei processi di Collection e di NPL management e si propone, sul mercato italiano, come Special Servicer indipendente.

CCM da oltre 25 anni offre a banche, società finanziarie e imprese una gamma completa di servizi per la gestione in outsourcing dei crediti deteriorati.

### L'offerta CRIBIS



## L'offerta CRIBIS nelle diverse aree aziendali



### CRIBIS X L'AREA "FINANZA & AMMINISTRAZIONE"

L'area "Finanza & Amministrazione" necessita di **valutare con precisione i clienti e ridurre il rischio di credito** e CRIBIS lo rende possibile mettendo a disposizione il più ampio e aggiornato patrimonio informativo disponibile sul mercato, arricchito costantemente da nuove fonti. CRIBIS X, la piattaforma dedicata ai Credit Manager, fornisce informazioni e Credit Scoring sul 100% delle aziende italiane per valutare nuovi clienti e implementare efficacemente la propria Credit Policy. CRIBIS permette di **monitorare e gestire il portafoglio clienti** consentendo di ridurre esposizione, scaduto e perdite. Con CRIBIS X le aziende sono sempre aggiornate sullo stato di salute complessivo del portafoglio e sui clienti che necessitano di maggior attenzione, grazie ad analisi che uniscono dati interni dell'impresa con gli indicatori di rischio e i benchmark sui pagamenti di CRIBIS.

CRIBIS Credit Management affianca le imprese nel processo di **gestione del credito** offrendo gli strumenti più avanzati per **ridurre i tempi di incasso e diminuire le perdite su crediti**. Con oltre 500 specialisti nel recupero crediti e più di 1,9 milioni di pratiche gestite in un anno, fornisce da oltre 25 anni supporto organizzativo, metodologico e consulenziale oltre a servizi per l'intero processo di gestione del credito.

CRIBIS mette a disposizione delle aziende uno strumento per individuare tutte le opportunità di finanza agevolata: contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati, crediti di imposta e molto altro. **CRIBIS Radar** è, infatti, il servizio per trovare il bando giusto in modo semplice e immediato nato dalla partnership di CRIBIS con Credit Data Research Italia.

### CRIBIS X L'AREA "VENDITE & MARKETING"

Per i responsabili dell'area "Vendite & Marketing" di ogni azienda, CRIBIS propone **Margò**, la piattaforma di Sales Acceleration per il supporto alla crescita del business delle imprese e alla gestione end-to-end del processo commerciale. Con questo strumento è possibile gestire molteplici **attività di marketing e vendita**: trovare nuovi prospect, ottimizzare l'intero processo di lead generation, incrementare il portafoglio clienti attraverso

strumenti di analisi e targeting sul 100% di aziende in Italia e comprendere al meglio la reale attività delle imprese.

Per **rendere più efficace l'attività commerciale e trovare nuovi clienti**, CRIBIS fornisce informazioni qualificate su aziende italiane ed estere, servizi per l'analisi del portafoglio e del mercato potenziale. Inoltre, **CRIBIS QL**, la gamma di servizi per la qualifica commerciale, consente di **identificare nuovi lead, segmentarli e arricchirli** con le informazioni specifiche per il business.

## **CRIBIS X L'AREA "ACQUISTI & SUPPLY CHAIN"**

CRIBIS è il partner ideale per ogni Chief Procurement Officer (CPO) che necessiti di servizi per la **gestione e il monitoraggio dell'Albo Fornitori e soluzioni per la piattaforma di procurement**. Grazie a CRIBIS è possibile mitigare i rischi della Supply Chain, ottimizzarne i costi e arricchire il proprio Albo con nuovi fornitori in Italia e all'estero. CRIBIS aiuta le aziende a sviluppare processi di qualifica dell'Albo Fornitori, Vendor Rating e gestire compliance e rischi legati alla catena di fornitura. I servizi CRIBIS permettono alle aziende di **essere efficienti nella propria Supply Chain** e al tempo stesso **ridurre i rischi** connessi all'**affidabilità dei propri fornitori**.

## **CRIBIS X L'AREA "ESG & SOSTENIBILITÀ"**

CRIBIS supporta le aziende in un **percorso di transizione sostenibile**, partendo con un approccio che tiene conto dei valori legati all'intera Supply Chain. In particolare, CRIBIS aiuta le imprese a comunicare la loro sensibilità verso le tematiche ESG, attraverso strumenti standardizzati, digitali e globali che vanno a misurare l'impegno aziendale e i risultati ottenuti.

Synesgy è la digital platform globale che permette alle imprese Capofiliera di **verificare il grado di sostenibilità della propria Supply Chain** e **abilita un ecosistema di servizi** che aiuta le aziende a far crescere il business in modo sano e sostenibile.

## **CRIBIS X L'AREA "EXPORT & INTERNAZIONALIZZAZIONE"**

CRIBIS Export è la gamma di soluzioni che supporta le aziende nel processo di **internazionalizzazione**. Grazie alla collaborazione con i migliori partner sul mercato, CRIBIS Export è il servizio in grado di supportare le aziende in tutto il percorso di export: dal check di autovalutazione, all'analisi dei mercati più potenziali, dal monitoraggio del rischio di credito all'assistenza operativa. Grazie all'appartenenza al **Dun & Bradstreet Worldwide Network**, CRIBIS consente l'accesso a informazioni e approfondimenti su **oltre 500 milioni di aziende in tutto il mondo**. Servizi innovativi come D&B Hoovers, Qualifica Lead e Ricerca Distributori permettono di **identificare i migliori interlocutori commerciali all'estero e valutare efficacemente nuovi clienti e distributori in tutto il mondo**.

## **CRIBIS X L'AREA "COMPLIANCE"**

CRIBIS supporta le aziende nella gestione della **compliance** per ridurre i rischi legali e finanziari lungo la Supply Chain. Offre una piattaforma che consente il monitoraggio continuo e la valutazione dei fornitori, partner e clienti, con un focus sui rischi di antiriciclaggio (AML). Tra i servizi forniti, vi sono identificazione dei titolari effettivi, controllo su liste internazionali, informazioni su protesti e pregiudizievoli, verifiche PEP e antiterrorismo, screening su Paesi Lista Nera e aggiornamento periodico dei database aziendali.